Щит Воблы — инвестиционное предложение

ЩИТ ВОБЛЫ

Стандарт защищённого поведения для роботов и ИИ-систем

Инвестиционное предложение Автор: Александр Владимирович Чичулин Версия 1.1 — 11 октября 2026 г.

Одна страница для быстрого чтения. Полная версия доступна по запросу.

---

1. ПРОБЛЕМА

Роботы приходят быстрее, чем мы успеваем их защитить.

Российский рынок робототехники в 2025 году — 7,86 млрд ₽. Прогноз на 2030 год — 47,63 млрд ₽. Рост ~38% в год.

Законопроект № 1244201-8 «О робототехнике и автономных системах» требует:

- обязательной идентификации роботов;
- цифровых паспортов;
- страхования систем повышенного риска;
- Единой государственной системы мониторинга (ЕГСИМ).

Технического стандарта безопасности — нет.

Производители не знают, как выполнить требования. Пользователи не знают, как проверить робота. Государство не имеет инструмента контроля.

Реальные инциденты:

- Роботы-пылесосы принимают вредоносные прошивки как легитимные (CVE-2024-52331, Ecovacs).
- Один утёкший API-токен — доступ к 7 000 устройств (DJI Romo, 24 страны).
- Промышленные манипуляторы удалённо взламываются (IOActive, Universal Robots).
- Генеративный ИИ автоматизирует поиск уязвимостей в роботах (arXiv, март 2026).

Робот без защиты — потенциальное оружие, которое уже стоит в квартире.

---

2. РЕШЕНИЕ

«Щит Воблы» — первый в России стандарт защищённого поведения для роботов и ИИ-систем.

Мы не производим роботов. Мы не регулятор. Мы — **инфраструктурный оператор**. Предоставляем инструменты для безопасности робототехнических систем.

Что защищаем:

- Робот не выполнит вредоносную команду.
- Робот не станет частью атаки.
- Робот не навредит человеку — физически или через утечку данных.

Как работает: защитные промпты встраиваются в поведение робота на уровне базовых инструкций. Это не антивирус поверх системы — это **иммунитет, встроенный в логику поведения**.

Закрываем 6 классов атак: prompt injection, jailbreak, command injection, data exfiltration, social engineering, unauthorized escalation.

---

3. РЫНОК И ОКНО ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Объём рынка:

- 2025: 7,86 млрд ₽ (робототехника РФ).
- 2030: 47,63 млрд ₽ (прогноз).
- Сегмент безопасности — оценочно 3–5% = **240–470 млн ₽ к 2030 году**.

Законодательное окно: Законопроект № 1244201-8 создаёт **обязательный спрос**. Технического решения нет. Через 2–3 года стандарт будет закреплён либо отраслью, либо нормативным актом. **Тот, кто предложит решение первым, станет этим стандартом.**

Кто в игре:

- Крупные ИБ-вендоры — фокус на корпоративной безопасности, не на потребительских роботах.
- Производители — решают свои задачи, единого стандарта не создают.
- Западные стартапы — есть аналоги, в России рынок пуст.

Наше окно: 12–18 месяцев.

---

4. УТП

Мы не антивирус. Мы — стандарт поведения.

Что есть на рынке	Что делаем мы
Антивирусы реагируют на угрозы	Формируем поведение так, что угрозы невозможны
Разрозненные решения производителей	Единый стандарт для отрасли
Сложные технические продукты	Понятный язык, применимый сразу
Конкуренция с гигантами	Свободная ниша: поведенческая безопасность роботов

Три отличия:

1. **Не поверх системы, а внутри логики.** Промпты встраиваются в базовые инструкции робота.
2. **Не для ИБ-специалистов, а для всех.** Пользователь, производитель, государство.
3. **Не закрытая разработка, а отраслевой стандарт.** Предлагаем рынку, а не продаём поштучно.

---

5. КОМУ ВЫГОДНО

5.1. Пользователю

- Проверить робота по базе уязвимостей.
- Получить защитные промпты под модель.
- Спокойствие: робот остаётся полезным, но становится предсказуемым.
- **Стоимость:** базово — бесплатно. Подписка «Pro» — 990 ₽/мес.

5.2. Производителю

- Готовый стандарт для встройки в прошивку.
- Соответствие требованиям законопроекта без собственной разработки.
- Снятие репутационного риска при инцидентах.
- Маркетинговое преимущество: знак «Защищено по стандарту Щит Воблы».
- **Стоимость:** аудит — 8 000 ₽/час. Средний аудит 4–6 часов = 32 000–48 000 ₽.

5.3. Государству

- Готовая техническая база для реализации требований закона.
- Экспертиза без бюджетных расходов.
- Возможность ссылаться на отраслевой стандарт.

- **Стоимость:** партнёрство, гранты, софинансирование.

5.4. Инвестору

- Вход в растущий рынок на этапе формирования стандарта.
- Позиция «первого игрока» в нише поведенческой безопасности роботов.
- Диверсифицированная бизнес-модель: 4+ источника дохода.
- Прозрачная экономика с выходом на прибыль в первый год.

---

6. БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Источники дохода:

№	Источник	Модель	Целевой доход, год 1
1	Продажа защитных промптов	85% автору, 15% платформа	500 000 ₽
2	Аудит безопасности	8 000 ₽/час	2 400 000 ₽
3	Консалтинг производителей	8 000 ₽/час	1 600 000 ₽
4	Подписка «Щит Воблы Pro»	990 ₽/мес	600 000 ₽
5	Баг-баунти (реферальная модель)	20% от вознаграждения	200 000 ₽
6	Гранты и партнёрства	Государственные программы	1 000 000 ₽
	ИТОГО год 1		**6 300 000 ₽**

Расходы, год 1: | Статья | Сумма | |---|---| | Разработка | 1 500 000 ₽ | | Хостинг, инфраструктура | 300 000 ₽ | | Маркетинг | 500 000 ₽ | | Юридическое сопровождение | 200 000 ₽ | | Операционные расходы | 300 000 ₽ | | **ИТОГО** | **2 800 000 ₽** |

Прибыль год 1: ~3 500 000 ₽.

Масштабирование:

- Год 2: интеграция с 2–3 крупными вендорами. Доход 15–20 млн ₽.
- Год 3: стандарт признан отраслью. Доход 40–60 млн ₽.

---

7. ЧТО УЖЕ СДЕЛАНО

Это не идея на салфетке. Это работающий проект.

- **Лендинг и библиотека:** stockprompt.ru — работает.
- **Форма заявок:** MongoDB + email (noreply@stockprompt.ru) — работает.
- **Маркетплейс:** didonbox.ru — работает.
- **AI-менеджер:** на базе GigaChat + DeepSeek-V4-Pro — работает.
- **Инфраструктура:** 2 сервера FirstVDS, MongoDB, Nginx, PM2 — работает.
- **Юридические документы:** оферта, политика, NDA, дисклеймеры — готовы.
- **МАКС ХАБ:** arhimag-core.ru — витрина проектов экосистемы.
- **GitHub:** 2 приватных репозитория (shield-vobla, arhimag-black-box).
- **Аналитика:** Яндекс.Метрика, Вебмастер, GSC — настроены.
- **MVP запущен и работает.** Первые заявки через форму. Стартовая библиотека защитных промптов сформирована.
- **Готовы к пилотным аудитам** — первые 5–10 производителей могут начать работу в течение 30 дней.

---

8. РИСКИ И ИХ МИТИГАЦИЯ

Риск	Вероятность	Митигация
Законодательный: законопроект № 1244201-8 может быть принят в другой	Средняя	Мы строим стандарт, который работает независимо от редакции. Меняется закон — меняются детали

редакции		промптов, не суть.
Конкурентный: крупные ИБ-вендоры могут выпустить аналог	Средняя	Мы входим первыми и формируем стандарт. Крупный вендор догоняет, а не задаёт правила. Возможен и партнёрский сценарий.
Рыночный: производители роботов могут решать проблему сами	Средняя	Производители делают «железо» и прошивки. Единый поведенческий стандарт — не их задача. Это подтверждает фрагментация рынка.
Технический: утечка защитных промптов	Средняя	Шифрование, обфускация, привязка к устройству, цифровые подписи. Промпты — лицензируемый инструмент, а не открытый файл.
Репутационный: «вы используете страх для продаж»	Низкая	Мы говорим не о катастрофах, а о соответствии закону и защите. Тон — строительный, не панический.

---

9. КОМАНДА

Александр Владимирович Чичулин

- Senior Full Stack Developer.
- Основатель IT-компании полного цикла (Vstrecha-IT).
- Разработчик платформ Bitserch, CTIV.SU, Arhimag Core.
- Автор стандарта «Щит Воблы».

Что уже построил:

- 8 работающих веб-проектов в экосистеме Arhimag.
- Инфраструктура на 2 серверах, 12+ доменов.
- Собственный OAuth-сервер, платежные интеграции (Т-Банк), SEO-стек.
- Опыт работы с ИИ: GigaChat, DeepSeek, кастомные промпт-системы.

Почему именно он: понимает и технологии, и рынок. Строит работающие системы. Уже вложил собственные ресурсы и время.

---

10. ПРИГЛАШЕНИЕ

Что нужно от инвестора:

- Инвестиции: **3 000 000 ₽** на 12 месяцев.
- Направления: разработка (60%), маркетинг (20%), юридика (10%), операционка (10%).
- Формат: доля в проекте (обсуждается индивидуально), либо конвертируемый займ.

Что даём взамен:

- Доля в проекте с прозрачной структурой.
- Регулярная отчётность (ежемесячно).
- Влияние на стратегию на этапе формирования стандарта.
- Возможность выхода через 3–5 лет (продажа стратегу или IPO-сегмент).

Что уже готово к запуску:

- MVP работает.
- Первые 5–10 пилотных аудитов — в течение 30 дней.
- Партнёрства с производителями — в стадии переговоров.

---

11. КОНТАКТЫ

Александр Владимирович Чичулин

- Сайт: https://stockprompt.ru
- Питч: https://stockprompt.ru/pitch/
- МАКС ХАБ: https://arhimag-core.ru
- Email: avchichulin@stockprompt.ru

Документ является инвестиционным предложением и не является публичной офертой. Условия обсуждаются индивидуально.